

Unser Auftraggeber, ein wachsendes und zukunftsorientiertes Unternehmen aus Graz, steht für beste Qualität und nachhaltige Technologien in der Medizintechnik. Zur Verstärkung des Sales Teams wird eine engagierte und verhandlungsstarke Persönlichkeit gesucht.

### Ihre Aufgaben:

- Aktive Neukundengewinnung sowie Betreuung und Weiterentwicklung des bestehenden Kundennetzwerks
- Intensive Beratung und Erarbeitung von maßgeschneiderten Kundenlösungen
- Preisverhandlung und Auftragsmanagement
- Regelmäßige Analyse von Kennzahlen im Verkaufsgebiet
- Entwicklung und Umsetzung von effizienten und strukturierten Vertriebsprozessen
- Analyse von Marktbedürfnissen zur Stärkung der Marktpräsenz

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische und/oder kaufmännische Ausbildung
- Einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb, bevorzugt aus dem medizintechnischen und/oder medizinischen Umfeld
- Medizintechnisches Know-how sowie hohe Technikaffinität
- Fundierte EDV- und Englischkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft (österreichweit bzw. DACH-Raum)
- Repräsentatives Auftreten gepaart mit hoher Service- und Ergebnisorientierung
- Verhandlungs- und Kommunikationsgeschick
- Organisationstalent, Eigeninitiative sowie selbstständige Arbeitsweise

### Unser Angebot:

- Spannende und eigenverantwortliche Tätigkeit in einem Unternehmen mit ausgezeichnetem Betriebsklima
- Innovatives Umfeld auf höchstem technologischem Niveau unter dem Aspekt der Nachhaltigkeit
- Firmen-PKW, auch zur Privatnutzung sowie moderne Arbeitsplatzausstattung
- Jahresbruttogehalt von EUR 100.000,00 (inkl. variablem Anteil)

Unsere Beraterinnen Mag. Sylvia Müller-Trenk und Teresa Alkofer, MSc informieren Sie gerne näher und freuen sich auf Ihre aussagekräftige Bewerbung, die Sie bitte unter Angabe der **KennNr. 20.9141** an [catro.sued@catro.com](mailto:catro.sued@catro.com) senden.

Wir weisen darauf hin, dass Ihre Bewerbung an unseren Auftraggeber weitergeleitet wird. Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt.