

Unser Auftraggeber, ein stetig wachsendes, innovatives Telekommunikationsunternehmen für Businesskunden bietet Lösungen in den Bereichen Internet, Telefonie, Kundenvernetzung und Rechenzentrumsbasierte Services. Gesucht wird eine Unternehmerpersönlichkeit mit Spirit für den Vertrieb.

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für die Geschäftsentwicklung im Businesssegment in enger Kooperation mit der Geschäftsführung
- Führung und Motivation des Vertriebsteams sowie der MitarbeiterInnen im Sales Support und der Produktentwicklung 5G
- Verfolgung einer kontinuierlichen Wachstumsstrategie
- Erreichung der vereinbarten Verkaufsziele und -ergebnisse
- Mitwirkung bei Planung und Umsetzung der Marketingkonzepte
- Strategisches und operatives Business Development

Ihr Profil:

- Einschlägige Berufserfahrung aus der Telekommunikation, idealerweise aus dem Geschäftskundenbereich
- Führungserfahrung
- Hervorragende MS-Office- und gute SharePoint-Kenntnisse
- Anwenderkenntnisse in CRM, MS-Project sowie Professional Plan und SAP sind von Vorteil
- Bestehendes Netzwerk mit Markt- und Kundenkenntnissen
- Versiertheit im Umgang mit betriebswirtschaftlichen Kennzahlen und Businessplänen
- Hohe Einsatzbereitschaft und ausgeprägte Lösungskompetenz
- Gute Kommunikationsfähigkeit und höfliches, gepflegtes und freundliches Auftreten
- Loyalität und Empathie

Unser Angebot:

- Spannende und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem Unternehmen mit Zukunft
- Innovatives Arbeitsumfeld auf höchstem technologischem Niveau, unter dem Aspekt der Nachhaltigkeit
- Benefits wie Fort- und Weiterbildung, Betriebskindergarten und -krippe sowie betriebliche Gesundheitsförderungsmaßnahmen
- Jahresbruttogehalt von € 85.000,00 mit der Bereitschaft zur Überzahlung, abhängig von Qualifikation und Erfahrung
- Firmen PKW oder E-PKW (ohne KFZ-Sachbezug) auch zur privaten Nutzung

Unsere Beraterin Sylvia Müller-Trenk informiert Sie gerne näher und freut sich auf Ihre aussagekräftige Bewerbung, die Sie bitte unter Angabe der **KennNr. 20.4302** an catro.sued@catro.com senden. Eine diskrete Handhabung ist selbstverständlich.

Wir weisen darauf hin, dass Ihre Bewerbung an unseren Auftraggeber weitergeleitet wird. Sperrvermerke werden berücksichtigt.