

Unser Kunde ist ein innovatives, international agierendes Produktions- und Handelsunternehmen im Bereich **Landmaschinentechnik** mit Sitz in der **Obersteiermark**. Zur Verstärkung des Vertriebsteams wird eine verhandlungsstarke Persönlichkeit mit hohem Drive für das **Vertriebsgebiet Westeuropa** gesucht.

Ihre Aufgaben

- Intensive Betreuung und Beratung von internationalen Bestandskunden (Beziehungsmanagement)
- Neukundenakquise in einem klar abgegrenzten Verkaufsgebiet
- Produktberatung und Erarbeitung von maßgeschneiderten Kundenlösungen
- Preisverhandlung und Auftragsmanagement
- Operative Umsatzverantwortung zur Erreichung der Umsatz- und Ertragsziele
- Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien
- Regelmäßiges Einpflegen von Daten in das CRM-System sowie regelmäßiges Reporting an die Geschäftsführung (Besuchsberichte, Marktanalyse etc.)

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder/und kaufmännische Ausbildung
- Einschlägige Berufserfahrung im (internationalen) Vertrieb
- Affinität zur Maschinentechnik von Vorteil
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil
- Gute EDV-Anwenderkenntnisse (idealerweise MS-Office, ERP, CRM)
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie Stärke im Erkennen von Kundenbedürfnissen
- Hohe Service- und Lösungsorientierung sowie ein hohes Maß an Verhandlungsgeschick
- Kontaktfreudige Persönlichkeit mit ausgeprägter Kommunikationsfähigkeit
- Internationale Reisebereitschaft (~ 50%)

Unser Angebot

- Mitarbeit in einem stabilen Unternehmen mit kollegialer Unternehmenskultur
- Spannender und eigenverantwortlicher Aufgabenbereich mit hohem Gestaltungsspielraum
- Selbstständige Tourenplanung in einem klar abgegrenzten Verkaufsgebiet sowie flexible Arbeitszeiten
- Firmen-PKW, auch zur Privatnutzung sowie moderne Arbeitsplatzausstattung
- Jahresbruttogehalt zwischen € 49.000,00 und € 70.000,00 abhängig von Qualifikation und Berufserfahrung zzgl. einer leistungsabhängigen Prämie

Unsere Beraterin, Veronika Kolinkova BA, informiert Sie gerne näher über die Position und freut sich auf Ihre aussagekräftige Bewerbung, die Sie bitte unter Angabe der **KennNr. 20.2243** an catro.sued@catro.com senden.

Wir weisen darauf hin, dass Ihre Bewerbung an unseren Auftraggeber weitergeleitet wird. Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt.

CATROpersonalberatung
mediaSchillerplatz 4
8010 Graz

Tel.: +43 316 81 97 59-0

www.catro-sued.at