

Für unseren Auftraggeber, einen renommierten steirischen Leitbetrieb, suchen wir eine vertriebsstarke Persönlichkeit zum ehest möglichen Eintritt.

Ihre Aufgaben

- Aktive Akquise von Neukunden
- Betreuung und Beratung bestehender KundInnen
- Netzwerkpflege sowie nachhaltiger Beziehungsaufbau
- Projekt- bzw. Auftragsmanagement (vom Erstkontakt über die Angebotserstellung bis zum erfolgreichen Abschluss der angebotenen Leistungen) inkl. Budgetverantwortung
- Schnittstellenfunktion zwischen KundInnen und ausführenden Abteilungen des Unternehmens

Ihr Profil

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Kaufmännisches Know-How sowie Technik-Affinität
- Gute EDV-Anwenderkenntnisse
- Englischkenntnisse
- Fähigkeit zur Produktlösungsfindung nach Kundenwunsch
- Verhandlungs- und Kommunikationsgeschick
- Souveränes Auftreten sowie hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Hands-On-Mentalität gepaart mit Durchsetzungsstärke und Flexibilität

Unser Angebot

- Abwechslungsreicher und eigenverantwortlicher Aufgabenbereich
- Sicherer Arbeitsplatz in einem erfolgreichen Traditionsunternehmen
- Monatsbruttogehalt ab € 3.400,00 zzgl. leistungsabhängiger Prämien mit der Bereitschaft zur Überzahlung, abhängig von Qualifikation und Erfahrung

Unsere Beraterin, Frau Teresa Alkofer, MSc, steht Ihnen gerne für detaillierte Auskünfte zur Verfügung und freut sich auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, die Sie bitte unter Angabe der **KennNr. 20.2062** an catro.sued@catro.com senden. Selbstverständlich wird Ihre Bewerbung vertraulich behandelt!

Wir weisen darauf hin, dass Ihre Bewerbung an unseren Auftraggeber weitergeleitet wird. Sperrvermerke werden dabei berücksichtigt.