

Die Messe Congress Graz Betriebsgesellschaft m.b.H. verstärkt den Verkauf im Bereich Messe und Ausstellungen mit einer vertriebsstarken Persönlichkeit!

Ihre Aufgaben

- Neukundenakquise sowie Betreuung bestehender KundInnen
- Beratung (potentieller) KundInnen bzgl. der angebotenen Leistungen im Bereich Fach- und Publikumsmessen (z.B. zu den Themen Mode/Kosmetik, Sport etc.)
- Gesamte Projektabwicklung von der Angebotserstellung bis zur Realisierung der Dienstleistungen in Zusammenarbeit mit dem Back-Office
- Budgetverantwortung
- Erste Ansprechperson für den anspruchsvollen Kundenkreis

Ihr Profil

- Mehrjährige Vertriebs Erfahrung
- Fundierte kaufmännische Kenntnisse
- Gute EDV sowie Englischkenntnisse
- Repräsentatives Auftreten mit hervorragenden kommunikativen Fähigkeiten
- Hohe Serviceorientierung und Freude am Umgang mit KundInnen und MitarbeiterInnen
- Hohe Stressresistenz sowie zeitliche Flexibilität (fallweise auch am Wochenende)
- Eigeninitiative und selbstständige Arbeitsweise

Unser Angebot

- Herausfordernde und vielfältige Tätigkeit in einem dynamischen Team
- Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Marktkonformes Gehalt (je nach konkreter Qualifikation und Berufserfahrung) zzgl. einer leistungsabhängigen Komponente sowie zahlreiche Social Benefits

Interessierte KandidatInnen senden Ihre Bewerbungsunterlagen per Mail (catro.sued@catro.com) unter Angabe der **KennNr. 20.2063** an unsere Beraterinnen, Frau Mag. Sylvia Müller-Trenk und Frau Teresa Alkofer, MSc, die Sie gerne näher informieren und offene Fragen beantworten. Diskretion ist selbstverständlich.

Wir weisen darauf hin, dass Ihre Bewerbung an unseren Auftraggeber weitergeleitet wird. Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt.