

Unser Auftraggeber, ein etablierter Produktionsbetrieb im Bereich Gartenbaustoffe sucht zur Verstärkung des Vertriebs eine/n Key Account Manager/in für Österreich.

### Ihre Aufgaben

- Betreuung von Bestandskunden und Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Ausbau des Marktanteils und der Geschäftsfelder durch Neukundenakquise
- Erhebung kundenspezifischer Anforderungen sowie Entwicklung passender Lösungen
- Erkennen von aktuellen und künftigen Geschäftsmöglichkeiten, Trends und innovativen Vertriebsstrategien
- Einhaltung strategischer und fachlicher Zielsetzungen
- Repräsentation des Unternehmens nach außen

### Ihr Profil

- Kaufmännische und/oder Vertriebsausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Außendienst, vorzugsweise im Gartenbaustoffbereich
- Überzeugende Persönlichkeit mit Verkaufsgeschick
- Selbstorganisation und Hands-on-Mentalität
- Interesse für natürliche, mineralische Rohstoffe
- Hohe Einsatzbereitschaft
- Zeitliche Flexibilität

### Unser Angebot

- Herausfordernde Tätigkeit in einem Unternehmen, das auf Ökologie und Nachhaltigkeit setzt
- Hoher Freiheitsgrad und die Möglichkeit eigenverantwortlich zu arbeiten
- Kurze Kommunikationswege und flache Entscheidungswege
- Firmen-PKW zur Privatnutzung
- Monatsentgelt ab € 3.500,00 brutto je nach Qualifikation und Berufserfahrung

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Bitten senden Sie diese unter Angabe der **KennNr. 91.0101** per Mail an [catro.sued@catro.com](mailto:catro.sued@catro.com), z.H. Laura Beichler, MSc, die Sie gerne näher informiert. Eine diskrete Handhabung Ihrer Bewerbung ist selbstverständlich.

Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt. Wir weisen darauf hin, dass Ihre Bewerbung an unseren Auftraggeber weitergeleitet wird.

CATRO

personalberatung  
media

Schillerplatz 4  
8010 Graz

Tel.: +43 316 81 97 59-0

[www.catro-sued.at](http://www.catro-sued.at)