

Unser Auftraggeber ist ein führendes österreichisches Maschinen- & Anlagenbauunternehmen, das am internationalen Markt reüssiert und aufgrund stetiger Expansion Verstärkung für den Standort in **Graz-Umgebung** sucht.

Ihre Aufgaben

- Aktiver Vertrieb von Ersatzteilen und Serviceleistungen
- Betreuung und Beratung des internationalen Kundenstocks – sowohl telefonisch als auch vor Ort
- Durchführung von Kalkulationen
- Erstellung von Angeboten und Preislisten

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische Ausbildung (Lehre, HTL, FH, Universität)
- Mehrjährige Praxis im Maschinen- und Anlagenbau, idealerweise bereits mit Vertriebstätigkeiten
- Praxis in der eigenständigen Abwicklung und Leitung von Projekten von Vorteil
- Internationale Reisebereitschaft
- Gute MS Office-Anwenderkenntnisse
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse sowie idealerweise eine zweite Fremdsprache
- Leidenschaft für die Technik gepaart mit Freude am Vertrieb
- Effizienter und eigenständiger Arbeitsstil
- Eigeninitiative und Stressresistenz
- Ausgeprägte soziale und interkulturelle Kompetenz

Unser Angebot

- Wertschätzendes Betriebsklima
- Eigenverantwortlicher und abwechslungsreicher Aufgabenbereich
- Jahresbruttogehalt ab € 44.800,00 mit der Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung

Suchen Sie ein langfristiges Arbeitsverhältnis? Möchten Sie Teil eines hochmotivierten Teams sein? Dann wenden Sie sich an unsere Beraterin, Frau Teresa Alkofer, MSc, die Ihnen gerne Ihre Fragen beantwortet und sich auf Ihre aussagekräftige Bewerbung freut, die Sie bitte unter Angabe der **KennNr. 90.8281** an catro.sued@catro.com senden. Natürlich wird Ihre Bewerbung vertraulich behandelt.

Wir weisen darauf hin, dass Ihre Bewerbung an unseren Auftraggeber weitergeleitet wird. Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt.