

Die **Saubermacher Dienstleistungs AG** ist Österreichs führendes privates Entsorgungs- und Verwertungsunternehmen. Das Unternehmen beschäftigt rund 3.200 Mitarbeiter/innen in sechs verschiedenen Ländern, ist Komplettanbieter in der Entsorgung und Verwertung gefährlicher und nicht gefährlicher Abfälle und betreut rund 42.000 Kund/innen und 1.600 Kommunen.

Als dynamisches Unternehmen in einer zukunftsorientierten Branche verstärken wir unser Team im **Headquarter in Feldkirchen bei Graz** um eine Stabsstelle Vertrieb & Strategieentwicklung.

## Ihre Aufgaben

- Unterstützung des Vertriebsdirektors Großkunden
- Erstellung von Konzepten für Vertriebsaktivitäten
- Mitwirkung bei der Strategieentwicklung/-planung und Umsetzung sowie kontinuierliche Marktbeobachtung
- Entwicklung und Konzepterstellung von neuen Dienstleistungsangeboten (Abfallwirtschaftskonzepte, Verwertungslösungen, Behältermanagement, etc.)
- Lösungsorientierte Unterstützung bei Ausschreibungen und Angeboten
- Projektmanagement zur Abwicklung von komplexen Aufträgen

## Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium (Umweltschutz & Entsorgung, Innovationsmanagement, USW mit Schwerpunkt Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen o.ä.)
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung (z.B. im Consulting, Vertriebsinnendienst, Projektmanagement o.ä.)
- Betriebswirtschaftliches Know-how sowie technisches Verständnis werden vorausgesetzt
- Fachwissen im Bereich der Abfallwirtschaft wäre von Vorteil
- Sehr gute Microsoft-Office Kenntnisse (insbesondere Excel)
- Ausgezeichnete Problemlösungsfähigkeit mit Hands-On-Mentalität und Innovationsfreudigkeit
- Kundenorientiertes Denken und Handeln
- Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Hohe kommunikative Fähigkeiten und Vertriebsorientierung

## Unser Angebot

- Wir bieten ein Jahresbruttogehalt ab € 30.800,- (auf Basis Vollbeschäftigung) mit der Bereitschaft zur Überzahlung (abhängig von Ihrer Qualifikation und Berufserfahrung)
- Beschäftigungsausmaß: Vollzeit für 40 Stunden
- Eintrittstermin: schnellstmöglich
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem wachsenden Unternehmen
- Ein sehr gutes Betriebsklima
- Umfassende Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten und vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten
- Mitarbeitervergünstigungen und -events
- Mentorenprogramm, gesundheitsfördernde Maßnahmen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe der **KennNr. 90.5081** bitte per Mail an Mag. Romana Resch ([catro.sued@catro.com](mailto:catro.sued@catro.com)), die Sie gerne näher informiert. Diskretion ist selbstverständlich.

**CATRO**personalberatung  
mediaSchillerplatz 4  
8010 Graz

Tel.: +43 316 81 97 59-0

[www.catro-sued.at](http://www.catro-sued.at)