

Die Messe Congress Graz Betriebsgesellschaft m.b.H. verstärkt den Verkauf im Bereich Messe und Ausstellungen mit einer vertriebsstarken Persönlichkeit!

Ihre Aufgaben

- Aktive Akquise von Neukunden
- Betreuung und Beratung bestehender KundInnen
- Gesamte Projektabwicklung von Angebotserstellung bis zur Realisierung der Dienstleistungen in Zusammenarbeit mit dem Back-Office
- Budgetverantwortung
- Qualifizierte/r Ansprechpartner/in für den anspruchsvollen Kundenkreis

Ihr Profil

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Kaufmännisches Know-How
- Gute EDV-Anwenderkenntnisse (v.a. MS Office sowie idealerweise AutoCAD)
- Englischkenntnisse
- Souveränes, repräsentatives Auftreten und hervorragende kommunikative Fähigkeiten
- Hohe Serviceorientierung und Freude am Umgang mit KundInnen und MitarbeiterInnen
- Hands on-Mentalität
- Hohe Stressresistenz und zeitliche Flexibilität (fallweise auch am Wochenende)

Unser Angebot

- Eigenverantwortlicher Aufgabenbereich in einem dynamischen Team
- Sicherer Arbeitsplatz in einem erfolgreichen Traditionsunternehmen mit hohem Bekanntheitsgrad
- Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Marktkonformes Gehalt (je nach konkreter Qualifikation und Berufserfahrung) zzgl. einer leistungsabhängigen Komponente sowie zahlreiche Social Benefits.

Interessierte KandidatInnen senden Ihre Bewerbungsunterlagen per Mail (catro.sued@catro.com) unter Angabe der **KennNr. 90.2180** an unsere Beraterin, Laura Beichler, MSc, die Sie gerne näher informiert und offene Fragen beantwortet. Diskretion ist selbstverständlich.

Wir weisen darauf hin, dass Ihre Bewerbung an unseren Auftraggeber weitergeleitet wird. Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt.