

Als mittelständisches Unternehmen und Teil einer familiengeführten, österreichischen Unternehmensgruppe produzieren und installieren wir weltweit Fördersysteme und individuelle Sondermaschinen sowie vollautomatisierte Schockgefriersysteme für verpackte, kartonierte Lebensmittel. Neben der Lebensmittelbranche stellt die Automobilindustrie einen bedeutenden Markt für uns dar. Papier-, Metallverarbeitungs- und Montageindustrie sind weitere Zielgruppen.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams und zum weiteren Ausbau unserer Märkte suchen wir eine:n Sales Engineer im Innen- und Außendienst (m/w/d) für den Bereich Fördersysteme/Fördertechnik.

### Ihr Aufgabengebiet:

- Aktive Betreuung unserer nationalen und internationalen Kunden
- Ausarbeitung von technischen Lösungen in Zusammenarbeit mit unserer Technik
- Kalkulation und Angebotserstellung
- Preisverhandlung und Auftragsgewinnung
- Zusammenarbeit mit unseren Abteilungen Technik, Auftragsabwicklung und Produktion
- Gewinnung von Neukunden
- Mitbewerbs- und Marktbeobachtung

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische Ausbildung (HTL, FH, TU), idealerweise mit Schwerpunkt Maschinenbau
- Einschlägige Berufserfahrung aus technischen Rollen, wünschenswert aus dem technischen Vertrieb
- CAD-Kenntnisse für Layouterstellung von Vorteil
- Verhandlungsgeschick und kaufmännisches Verständnis
- Sehr gute Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Geringe Reisebereitschaft im In- und Ausland
- Freude an der Ausarbeitung von technischen Lösungen
- Hohe Kunden- und Vertriebsorientierung

### Unser Angebot:

- Eine verantwortungsvolle Vertriebsrolle mit technisch, anspruchsvollen Aufgaben
- Ein innovatives und dynamisches Unternehmensumfeld mit kollegialem Betriebsklima
- Umfangreiche Social Benefits, Team- und Firmenevents
- Flexible Arbeitszeitgestaltung zur Vereinbarkeit von Familie und Beruf
- Förderung der persönlichen und fachlichen Weiterbildung
- Parkplatz am Firmengelände
- Ein marktkonformes Bruttojahresgehalt je nach Ausbildung und Qualifikation von ca. EUR 60.000.— inkl. Prämienentlohnung mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Erfahrung

### Interessiert? Das freut uns!

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der **KennNr. 40.5216** an unsere Beraterin, Mag. Sylvia Grote ([catro.sued@catro.com](mailto:catro.sued@catro.com)), die Ihnen für nähere Auskünfte gerne zur Verfügung steht.

CATRO ist ein Personalberatungsunternehmen und vermittelt nur Fixanstellungen direkt bei unserem Auftraggeber. Wir weisen darauf hin, dass Ihre Bewerbung partnerschaftlich mit unserem Kunden abgestimmt wird. Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt - wir legen höchsten Wert auf Diskretion.