

Unser Auftraggeber ist ein globaler Player und Marktführer seiner Branche. Langjährige Erfahrung, höchste Produktqualität, modernste Technologie sowie bestens qualifizierte und motivierte Mitarbeiter:innen sichern den Unternehmenserfolg.

Am Sitz im Bezirk Murtal verstärkt sich das Team im Verkauf Innendienst. **Werde Teil dieses Erfolges und begeistere Kund:innen im Servicebereich und Vertrieb!**

#### **Dein Aufgabengebiet nach Einschulung:**

- Du übernimmst eine breit gefächerte Position in der laufenden Umsetzung des operativen Tagesgeschäfts im Vertriebsinnendienst
- An der Schnittstelle zwischen Organisation & B2B Kunden und Kundinnen bist du Verbindungsglied und erste Ansprechperson
- Auftragsabwicklung (Kalkulation, Erstellung von Spezifikationen bis hin zu Garantiebestimmungen und Reklamationsabwicklung) gehört zu deinen täglichen Aufgaben
- Ein internationales Arbeitsumfeld, das dir sicher Spaß macht und dich herausfordert

#### **Du bringst mit | fachlich & persönlich:**

- einen kaufmännischen und/oder technischen Background auf Maturaniveau
- zumindest erste Berufserfahrungen in der Betreuung von Kund:innen
- sicheren und versierten Umgang mit MS-Office, idealerweise ist dir auch SAP nicht fremd
- verhandlungssicheres Englisch „is a must“
- eine genaue und zuverlässige Arbeitsweise, gepaart mit Qualitäts- und Verantwortungsbewusstsein
- eine dienstleistungsorientierte Einstellung sowie Organisations- und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten

#### **Das erwartet dich: spannende Herausforderung**

- ein attraktives Gesamtangebot in einem stabilen Unternehmensumfeld mit vielfältigen und langfristigen Entwicklungspotenzialen, auch im gesamten internationalen Konzern
- eine abwechslungsreiche Aufgabe in einem kollegialen Team mit familiärem Betriebsklima
- Work-Life-Balance dank Gleitzeit und Option auf Home-Office-Tage
- ein vielfältiges Angebot an Weiterbildungen
- viele Benefits wie ausgezeichnete Gesundheitsprogramme und zahlreiche betriebliche Vergünstigungen
- ein jährliches Bruttogehalt ab EUR 35.000,00, je nach deiner Berufserfahrung und deiner Qualifikation ist eine Überzahlung vorgesehen

Richte bitte deine Bewerbung unter Angabe der **KennNr. 30.2015** an [catro.sued@catro.com](mailto:catro.sued@catro.com), z.H. Sylvia Müller-Trenk, die gerne für nähere Auskünfte zur Verfügung steht und deine Fragen beantwortet!

CATRO ist ein Personalberatungsunternehmen. Wir weisen darauf hin, dass deine Bewerbung partnerschaftlich mit unseren Auftraggebern abgestimmt wird. Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt – wir legen höchsten Wert auf Diskretion.