

Unser Auftraggeber ist ein erfolgreiches und mehrfach ausgezeichnetes Unternehmen im **metallverarbeitenden Gewerbe**. Dank der langjährigen Erfahrung, hochwertigen Lösungen, dem umfassenden Produktportfolio sowie bestens ausgebildeten Mitarbeiter:innen, zählt das Unternehmen zu den Marktführern seiner Branche.

Zur **Verstärkung des Vertriebsteams** wird ab sofort eine **technisch versierte Verkaufspersönlichkeit** im Bereich Stahlbau für die Region Westösterreich gesucht.

Wirken Sie bei namhaften und prestigeträchtigen Bauprojekten mit!

Ihr Aufgabengebiet:

- Neukundenakquise sowie Ausbau bestehender Kundenbeziehungen in der Vertriebsregion Westösterreich und Süddeutschland
- Laufende Marktbeobachtung und strategische Kundenplanung
- Umfassende technische sowie kaufmännische Beratung
- Auftragsvergabeverhandlungen
- Schnittstelle zum Innendienst/Kalkulation
- Datenpflege im CRM-System
- Teilnahme an Kundenveranstaltungen

Sie bringen mit:

- Abgeschlossene technische Ausbildung (z.B. Lehre, Abendschule, HTL)
- Vertriebsstarke Persönlichkeit mit Durchsetzungsvermögen und hoher Reisebereitschaft
- Einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb sowie Erfahrung mit Stahlbaugewerken
- Kenntnisse der Baunormen
- Unternehmerische Denkweise
- Gute MS Office-Kenntnisse
- Engagierter und selbständiger Arbeitsstil
- Hohes Verantwortungsbewusstsein und Termintreue

Das erwartet Sie:

- Langfristige Anstellung in einem innovativen und expandierenden Unternehmen
- Flache Organisationsstruktur und kurze Entscheidungswege
- Freiräume für fachliche und persönliche Weiterentwicklung
- Firmen-PKW zur privaten Nutzung
- Homeoffice
- Ein Jahresbruttogehalt ab € 56.000,00 Fixum zuzüglich var. Anteil. Ihr tatsächliches Gehalt wird gemäß Ihrer Qualifikation und Erfahrung im Bewerbungsprozess gemeinsam mit Ihnen festgelegt.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung direkt per E-Mail (catro.sued@catro.com) unter Angabe der **KennNr. 21.2155**. Unsere Beraterinnen Mag.^a Sylvia Grote und Mag.^a Ulrike Felver geben gerne nähere Informationen und beantworten Ihre offenen Fragen.

CATRO ist ein Personalberatungsunternehmen. Wir weisen darauf hin, dass Ihre Bewerbung partnerschaftlich mit unserem Kunden abgestimmt wird. Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt - wir legen höchsten Wert auf Diskretion.