

Unser Auftraggeber, ein innovatives und kontinuierlich wachsendes **Immobilienunternehmen** mit Schwerpunkt **Projektentwicklung und Vermittlung**, sucht eine **vertriebsaffine Persönlichkeit** für den Standort in Graz.

**Was Sie erwartet:**

- Vermittlung von Gewerbeimmobilien
- Betreuung von lokalen Unternehmen und internationalen Konzernen
- Aufbereitung von Exposéunterlagen und Präsentationen
- Durchführung von Besichtigungen
- Akquise von Kunden und Immobilienprojekten
- Projektbegleitung unserer Kunden bis zum Projektabschluss
- Eigenverantwortliche Bereichszuständigkeit

**Womit Sie uns überzeugen:**

- Vertriebsstarke Persönlichkeit mit großer Leidenschaft für Immobilien
- Einschlägige Berufserfahrung in der Immobilienbranche
- Repräsentatives Auftreten und hervorragende kommunikative Fähigkeiten
- Engagierte und selbständige Arbeitsweise
- Ausgezeichnete Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Versierte MS Office-Kenntnisse
- Führerschein B sowie Reisebereitschaft

**Worauf Sie sich freuen können:**

- Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem motivierten Umfeld
- Mitarbeit in einem jungen Team mit offenem und wertschätzendem Miteinander
- iPhone & iPad auch zur Privatnutzung
- Firmenfahrzeuge
- Flexibles Arbeitszeitmodell
- Fixes Monatsbruttogehalt ab € 2.300,00 (bei VZ 40h/Woche) zzgl. leistungsabhängiger Umsatzbeteiligung

Unsere Beraterinnen Mag.a Sylvia Müller-Trenk und Mag.a Ulrike Felver informieren Sie gerne näher und freuen sich auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, die Sie bitte unter Angabe der KennNr. 21.0115 an [catro.sued@catro.com](mailto:catro.sued@catro.com) senden.

CATRO ist ein Personalberatungsunternehmen. Wir weisen darauf hin, dass Ihre Bewerbung partnerschaftlich mit unserem Auftraggeber abgestimmt wird. Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt - wir legen höchsten Wert auf Diskretion.