

Unser Auftraggeber ist mit mehr als 3.000 Beschäftigten auf dem Weg zum modernsten und effizientesten Dienstleistungsunternehmen Österreichs. Tag für Tag werden außergewöhnliche Leistungen für die Menschen und Unternehmen in Graz und Umgebung erbracht, um den Bewohner:innen weiterhin einen lebenswerten und attraktiven Lebensraum zu bieten. Mit dem Ziel, Probleme nachhaltig zu lösen, stehen stets die Bedürfnisse der Kund:innen im Mittelpunkt der Bemühungen.

Zur erfolgreichen Vertriebssteuerung des Unternehmens, wird ab sofort ein/e **Sparring - PartnerIn für die Vertriebssteams** der Beteiligungen am Standort Graz gesucht!

Ihre Tätigkeit:

- Schnittstellen- und Steuerungsfunktion zu den Business Units und den Beteiligungen hinsichtlich aller Sales-Aktivitäten sowie Ansprechperson rund um das Controlling
- Planung, Durchführung sowie Monitoring von Vertriebsaktivitäten
- Entwicklung eines Multi-Utility-Konzeptes
- Operatives Sales Controlling, Abweichungsanalysen und aktive Maßnahmensteuerung
- Ausbau der Vertriebssteuerung mittels KPIs und Reporting
- Analyse und Weiterentwicklung der Vertriebsorganisationen und Sales Funnels
- Überwachung sowie eigenverantwortliche Umsetzung von Projekten im Bereich Sales

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes wirtschaftliches Studium oder vergleichbare kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position
- Know-How im Bereich Digital Sales
- Anwenderkenntnisse mit gängigen EDV-Systemen
- Führungspersönlichkeit mit ausgeprägter wirtschaftlicher und unternehmerischer Denkweise
- Gewisse Leidenschaft für den Umgang mit Zahlen
- Analytischer und lösungsorientierter Arbeitsstil sowie Durchsetzungsvermögen
- Dynamische Persönlichkeit und ein hohes Maß an Eigeninitiative

Unser Angebot:

- Abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit hoher Eigenverantwortung
- Mitarbeit in einem sicheren, sozialen und nachhaltigen Unternehmen
- Social Benefits: familienfreundliche Arbeitszeiten, Gleitzeitmodell, eigener Betriebskindergarten, Betriebskantinen an mehreren Standorten, Jobticket, betriebliche Gesundheitsangebote, Förderung von Weiterbildungsmaßnahmen u.v.m.
- Jahresbruttogehalt ab € 70.000,00 mit Bereitschaft zur Überzahlung, abhängig von Qualifikation und Erfahrung

Unsere Beraterin Sylvia Müller-Trenk, informiert Sie gerne näher und freut sich auf Ihre aussagekräftige Bewerbung, die Sie bitte unter Angabe der **KennNr. 10.7290** an catro.sued@catro.com senden.

CATRO ist ein Personalberatungsunternehmen. Wir weisen darauf hin, dass Ihre Bewerbung partnerschaftlich mit unserem Auftraggeber abgestimmt wird. Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt - wir legen höchsten Wert auf Diskretion.